



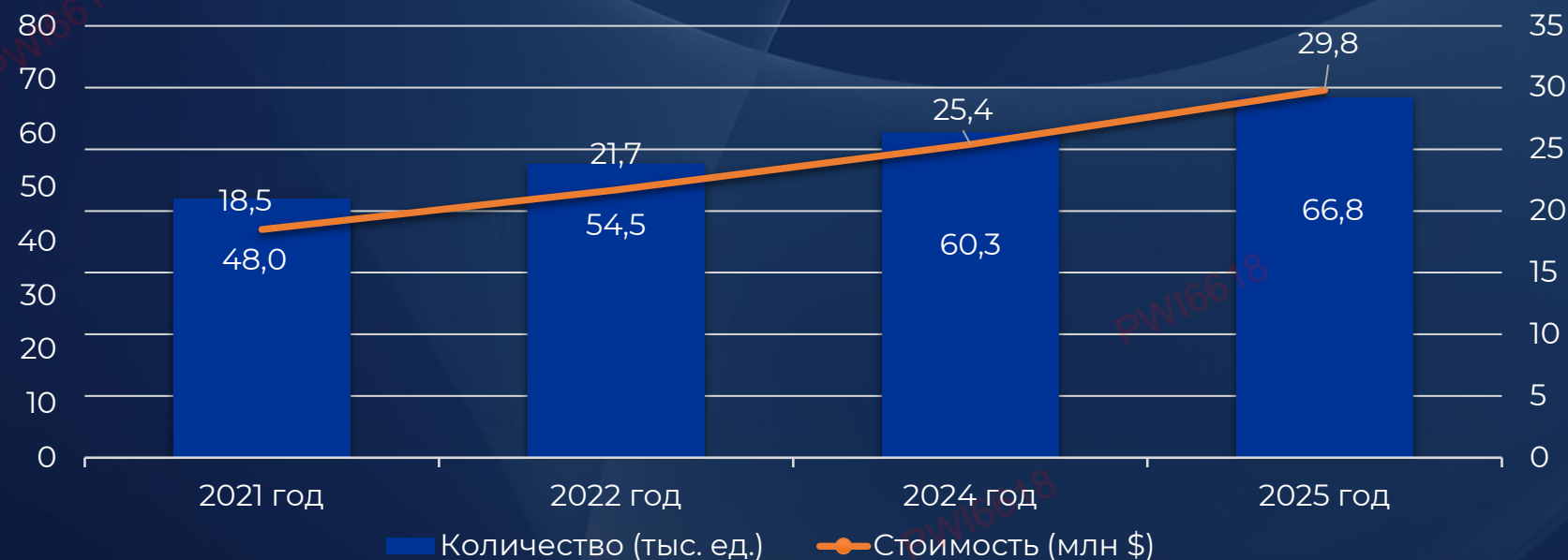
Министерство инвестиций,  
промышленности и торговли  
Республики Узбекистан

## Инвестиционное предложение: Производство водяных насосов

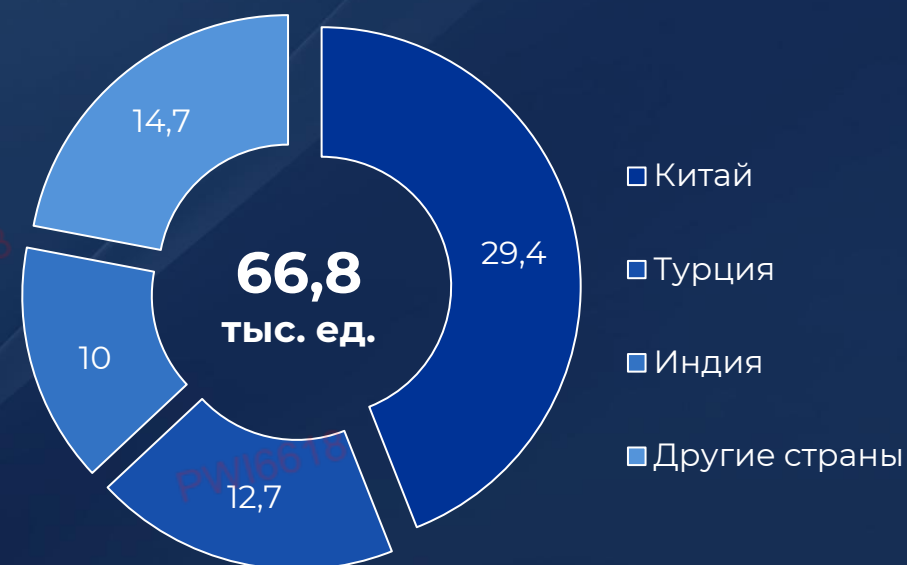


## Анализ экспорта и импорта

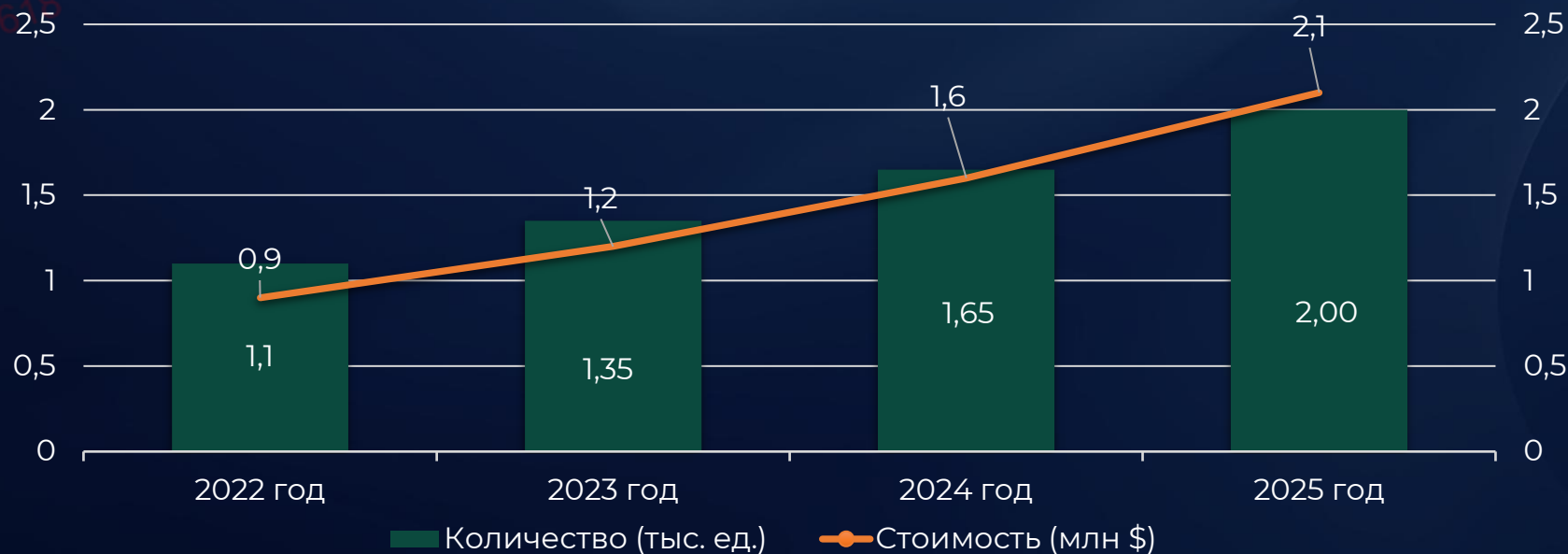
### Импорт водяных насосов



### Импорт по странам



### Экспорт водяных насосов



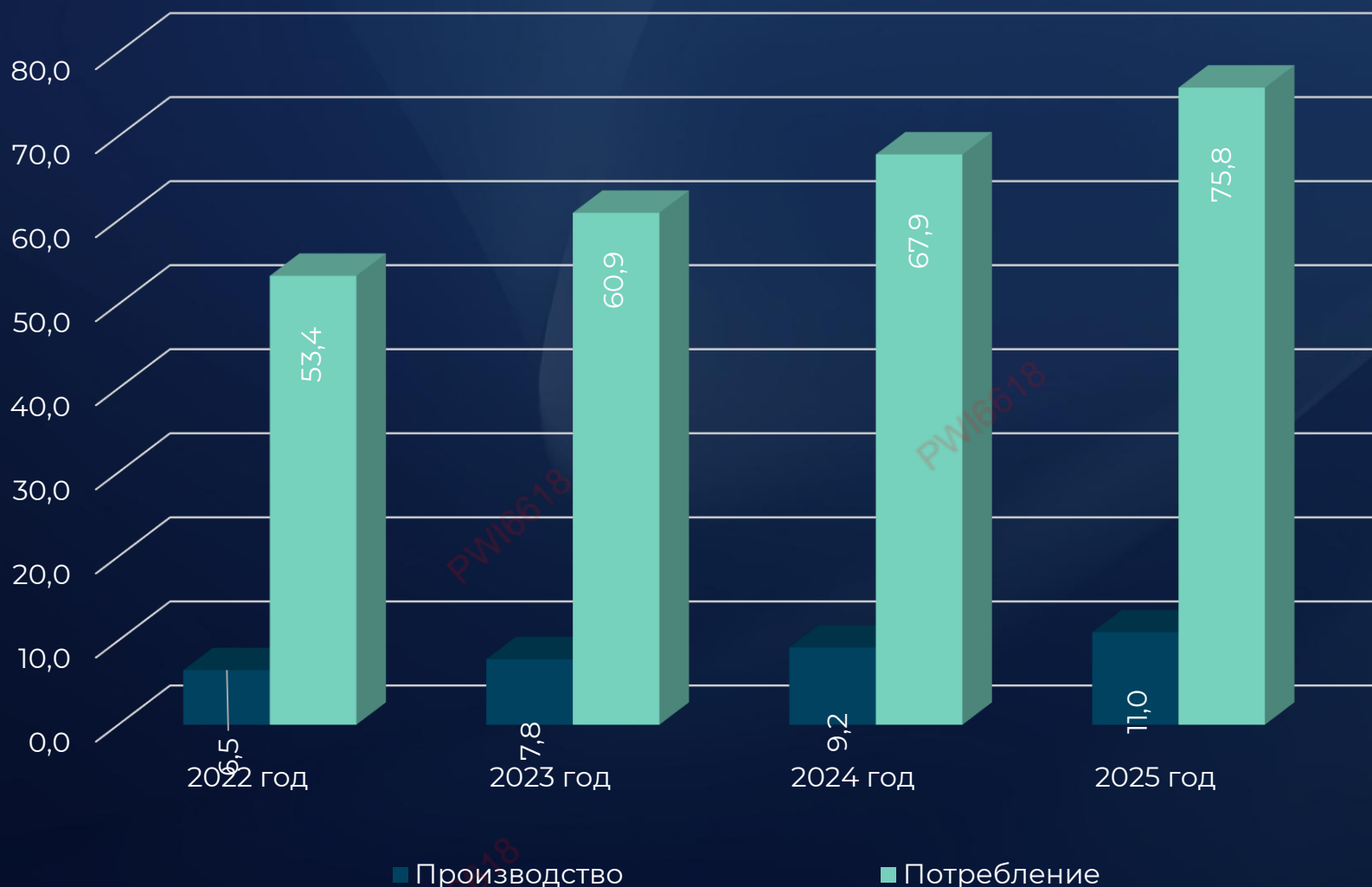
### Экспорт по странам





# Анализ рынка водяных насосов

## Производство и потребление водяных насосов (тыс. единиц)



Импорт водяных насосов демонстрировал устойчивый рост в течение рассматриваемого периода. Объем импорта увеличился с 48,0 тыс. единиц в 2022 году до 66,8 тыс. единиц в 2025 году, что отражает высокий и расширяющийся внутренний спрос, обусловленный развитием сельского хозяйства, строительства и промышленности. Стоимость импорта выросла с 18,5 млн долларов США в 2022 году до 29,8 млн долларов США в 2025 году, что указывает как на увеличение объемов поставок, так и на умеренный рост цен на мировом рынке насосного оборудования. Основным поставщиком является Китай (29,4 тыс. единиц), за ним следуют Турция (12,7 тыс. единиц) и Индия (10,0 тыс. единиц). На другие страны приходится около 14,7 тыс. единиц, что свидетельствует о сравнительно высокой концентрации импорта среди нескольких основных торговых партнёров. Объемы экспорта водяных насосов также стабильно увеличивались, поднявшись с 1,1 тыс. единиц в 2022 году до 2,0 тыс. единиц в 2025 году, что демонстрирует постепенное расширение региональной торговли. Стоимость экспорта выросла с 0,9 млн долларов США в 2022 году до 2,1 млн долларов США в 2025 году, подтверждая укрепление присутствия Узбекистана на рынках соседних стран. Экспорт в основном направлен в страны региона — Казахстан (800 единиц), Кыргызстан (480 единиц) и Таджикистан (320 единиц), тогда как на другие направления



## Организация производства водяных насосов

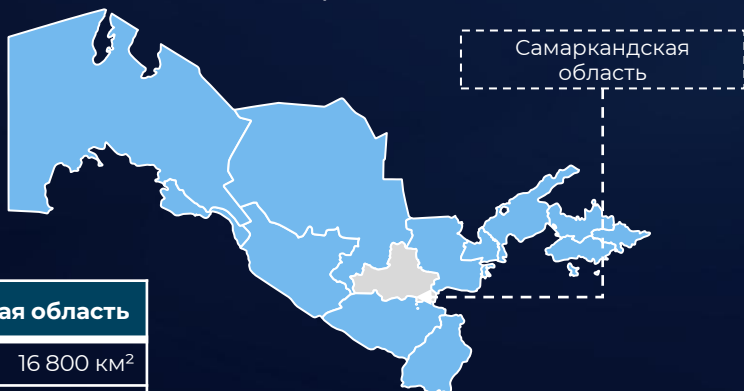
### Экономическое влияние:

- Сокращение импорта водяных насосов, способствующее экономии иностранной валюты и снижению зависимости от внешних поставщиков.
- Получение экспортной выручки на рынках СНГ и Центральной Азии за счёт конкурентоспособных и локально производимых погружных насосов.
- Развитие смежных отраслей, включая производство электродвигателей, металлообработку, производство пластиковых компонентов, поставку кабельной продукции, логистику и сектора сельскохозяйственной инфраструктуры.

### • Социальное влияние:

- Создание новых квалифицированных рабочих мест и повышение уровня промышленной занятости в регионе за счёт организации современного предприятия по производству водяных насосов.
- Создание примерно 60 новых прямых рабочих мест на производственном предприятии, включая должности в области инженерии, сборки, контроля качества, технического обслуживания, а также поддержку регионального промышленного роста и развития инфраструктуры, особенно в сельскохозяйственном, строительном и водоснабженческом секторах.

### Расположение проекта



| Самаркандская область |            |
|-----------------------|------------|
| Площадь               | 16 800 км² |
| Население             | 4,3 млн    |



### Описание проекта:

Проект направлен на создание современного производственного предприятия по выпуску и сборке погружных водяных насосов для удовлетворения растущего внутреннего и регионального спроса. Предприятие будет сосредоточено на выпуске высококачественных, энергоэффективных насосов, подходящих для сельскохозяйственного орошения, водоснабжения жилых домов и промышленных нужд.

**Цели:** Создать конкурентоспособную и экономически эффективную локальную систему производства погружных водяных насосов. Использовать доступные на месте ресурсы, квалифицированную рабочую силу и частично локализованные компоненты для обеспечения

устойчивого и стабильного производства

### Экономические показатели :



**Финансирование:** 10 млн долларов США



**Площадь:** 1,5 га



**Выручка:** 4,9 млн \$/год



**ROI:** 19 %



**NPV:** ~ \$0,74 млн



**IRR:** ~13,8 %

### Производственные показатели :



**Годовое производство:**  
7 000 единиц



**Насосы для глубоких скважин:**

3 000 единиц



**Насосы для скважин:**

2 000 единиц



**Дренажные насосы:**

2 000 единиц



# Процесс переработки и выход готовой продукции

## Основные этапы производства

### 1. Подготовка сырья и серийная обработка

- Закупка электродвигателей, корпусов насосов, валов, рабочих колёс, уплотнений, кабелей и блоков управления.
- Приёмочный контроль качества всех сырья и комплектующих.

### 2. Сборка двигателя

- Намотка обмотки статора и процесс изоляции.
- Сборка ротора и выравнивание вала.
- Установка подшипников и уплотнительных систем.
- Электрическая изоляция и проверка сопротивления.

### 3. Гидравлическая сборка насоса

- Изготовление или установка корпуса насоса и рабочих колёс.
- Сборка многоступенчатых рабочих колёс (для насосов глубоких скважин).
- Установка механических уплотнений.
- Выравнивание двигателя и гидравлической секции.

### 4. Испытания и контроль качества

- Тестирование производительности (расход, напор, давление).
- Проверка электрической безопасности.
- Испытание на герметичность и водонепроницаемость.
- Проверка уровня шума и вибрации.

### 5. Упаковка и хранение

- Надёжная упаковка для транспортировки.
- Паллетирование и хранение в контролируемых условиях.
- Подготовка к внутреннему распределению и экспортной отправке.

## Технология и характеристики

|    | Продукт            | Расчетный объём продукции | Годовой объём |
|----|--------------------|---------------------------|---------------|
| 1. | Глубинные насосы   | 50 %                      | 3 тыс. единиц |
| 2. | Насосы для скважин | 25 %                      | 2 тыс. единиц |
| 3. | Дренажные насосы   | 25 %                      | 2 тыс. единиц |

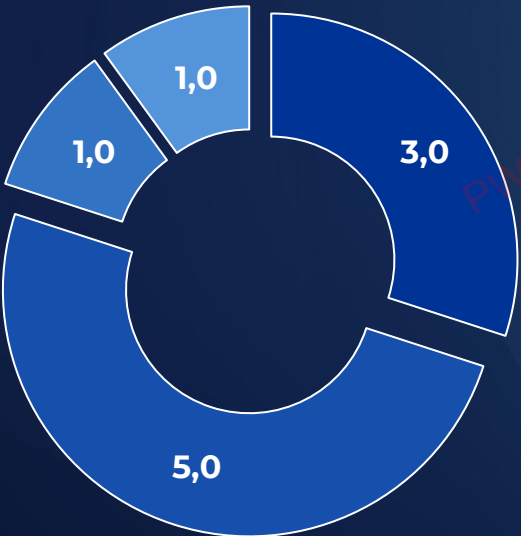




Расходы проекта

Первоначальные инвестиции (CAPEX)

(млн \$)

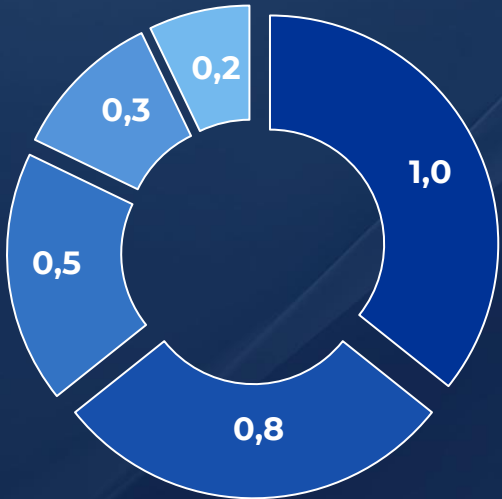


Общие капитальные  
вложения (CAPEX): **10 млн \$**

- Земля и строительство
- Машины и оборудование
- Коммунальные услуги и инфраструктура
- Прочие расходы

Операционные расходы (ОРЕХ)

(млн \$)



Общие операционные  
расходы (ОРЕХ): **3 млн \$**

- Сырьё
- Трудовые затраты
- Коммунальные услуги и обслуживание
- Логистика и распределение
- Административные и общепроизводственные расходы

Этот финансовый обзор отражает структуру затрат и рентабельность предлагаемого проекта по производству водяных насосов, включая капитальные вложения (CAPEX), операционные расходы (OPEX) и прогнозируемую выручку от производства, сборки и продаж погружных и других водяных насосов как на внутреннем, так и на экспортном рынках

| Продукция          | Производственная мощность (ед.) | Стоимость    | Сумма (млн долларов США) |
|--------------------|---------------------------------|--------------|--------------------------|
| Глубинные насосы   | 3 000                           | 700 долл/ед. | 2,1                      |
| Насосы для скважин | 2 000                           | 600 долл/ед. | 1,2                      |
| Дренажные насосы   | 2 000                           | 800 долл/ед. | 1,6                      |
| Итого              | 7 000                           |              | 4,9                      |

Годовая EBITDA:  
= \$4,9 млн - \$3 млн = **\$1,9 млн**

Прогноз высокой рентабельности проекта обеспечивается эффективной деятельностью и высоким спросом на рынке, что делает его крайне привлекательным для инвестиций



## Финансовые показатели

(прогноз на 5 лет)

### Выручка (млн \$)



### Операционные расходы (млн \$)



### Общий денежный поток за 10 лет:

9 млн \$ после полного возврата капитальных  
вложений (CAPEX)

### Чистая приведённая стоимость (NPV) при ставке дисконтирования 12% :

NPV= **0,74 млн \$** (очень благоприятно!)

**IRR** (Внутренняя норма доходности): ≈ **13,8 %**

### Срок окупаемости (PP):

= **5,3 года**

### Индекс прибыльности (PI):

$$=(NPV + CAPEX) / CAPEX = (0,74 \text{ млн \$} + 10 \text{ млн \$}) / 10 \text{ млн \$} = 1,07$$

### Рентабельность инвестиций (ROI):

$$(EBITDA / CAPEX) \times 100\% = (1,9 / 10) \times 100\% = 19\%$$

## Обзор компании

1. Основана в **2009** году.
2. Производит более **5** видов продукции.
3. Центробежные и погружные водяные насосы (различной производительности и мощности), станции повышения давления, промышленные и оросительные насосные системы, устройства контроля давления, а также полностью собранные и упакованные насосные решения, поставляемые для внутренних сельскохозяйственных, муниципальных и промышленных проектов, а также на экспортные рынки.
4. Более 50 сотрудников.

## Стоимость коммунальных услуг

- Газ 17 центов/м<sup>3</sup>
- Электроэнергия 8,5 цента/кВт·ч
- Вода \$1,1/ м<sup>3</sup>

## Местоположение компании



## Производственное предприятие

